

4月14日、15日に渋谷ヒカリエホールで開催



会場 MAP 2015年 ワールドオブチカルフェア

本日はご来場いただきまして誠にありがとうございます。展示ホールが4箇所+セミナー会場に分かれておりますので、会場MAPをご参照ください。特典もご用意致しましたので、ごゆっくり各社ブースにお立ち寄りになりご商談くださいませ。



- 会 期 2015年4月14日(火)・15日(水)
- 開催時間 14日(火) 11:00~19:00(業界向け)
15日(水) 10:00~17:00(業界向け)
- 会 場 渋谷ヒカリエホールA.B

■ 4月14日(火曜日)15:00~16:00 レンズセミナーI
・テーマ 今後10年が明暗を分ける、勝ち残るためのレンズ戦略
一売りを分ける方法をお伝えします
人口減少高齢化に向かう日本で、誰に何を売って、何を売るかを分かりやすくお伝えします。すぐに店舗で使える販売方法を取り組むべき課題を実践的にお伝えします
・講師 加藤 宏太郎 (株式会社 ニコン・エシロール マーケティング部 セネラルマネジャー)

■ 4月15日(水曜日)15:00~16:00 レンズセミナーII
・テーマ 市場から考える最新レンズ提案
これからの最適マーケットをセグメントし、それぞれの顧客にとって最適なレンズをお薦めするための方法をお伝えします
・講師 高橋 永 (セイコーオプティカルプロダクツ 株式会社 国内マーケティング部 テクニカルサポートグループ長)

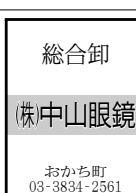
出展社一覧 (50音順) 順路 [ホワイエA(FA)]→ホールA(A)→フリースペース(F)→ホワイエB(FB)

| | | | | | | |
|--|--|---|---|--|---|---|
| (ア) アイテック 株式会社 A-20 青山グループ B-6 株式会社オプティカル B-2 株式会社アミバ A-10 株式会社イノ A-29 UCHIDAYA CO., LTD. FA-3 株式会社イトオプティク A-39 株式会社エニックス A-1 エンパイア眼鏡 株式会社 A-13 オプトニカル・キッチン A-22 オプトニシカワ A-9 オリオン眼鏡 株式会社 A-14 | (カ) カート光学 株式会社 A-6 カティアインターナショナル 株式会社 FA-2 御ガレー ジェイ A-5 K.U.J.O 南久常商店 A-18 株式会社グラスパートナー A-31 株式会社クリアヴィジョン B-5 株式会社KPDリョウシュンズ A-43 株式会社コンパックス (福井コーナー) F-5 | (キ) サンキ眼鏡 株式会社 A-23 株式会社 B-7 株式会社フレア事業部 B-10 | 株式会社三工光学 A-12 株式会社サンシムラ A-36 株式会社サンリブ A-30 CRS Japan A-21 株式会社ジャパン オプティカル 株式会社 A-25 シルエット 株式会社 B-11 株式会社ストー A-19 セイコーオプティカルプロダクツ 株式会社 A-41 | (ク) 丸ト眼鏡 株式会社 A-26 マルマンオプティカル 株式会社 A-37 株式会社キオブランド B-8 株式会社御前ウイヘルム A-8 水島眼鏡 株式会社 (福井コーナー) A-24 株式会社宮本眼鏡 (福井コーナー) F-3 株式会社村井 A-27 めがね修理再生工房 B-1 メガネバンク 株式会社 A-11 | (ケ) 株式会社山本光学 FA-1 山本光学 株式会社 A-38 | (コ) ライストーン (福井コーナー) F-1 メガネ修理 株式会社 A-33 ローランドストック ジャパン 株式会社 A-40 |
|--|--|---|---|--|---|---|

眼鏡・光学器

前回上回る規模「2015 WOF」会場マップ

東京眼鏡協同組合 示会「2015年ワ
ルドオブチカルフェア」
を、最新の眼鏡を始め、
測定機、部品、クロス
など多くの商品が一堂
に展示される。約60社106小間(福
井コーナー8小間)を
含む「会場マップ」
の提供など、このたび
の開催が、無
料のレンズセミナーも
開かれる。



おかけ町 03-3834-2561

26年度 東京眼鏡専門学校 卒業式 27人 巣立つ



学校法人東京眼鏡学園 センター。 東京眼鏡専門学校(新宿区百人町)では、3月19日に平成26年度卒業式を挙げて、27人の卒業生を送り出した。出陣の卒業生は、学校の先生やご家族、ご友人と涙ぐみながら、卒業を祝った。

学校法人東京眼鏡学園 センター。 東京眼鏡専門学校(新宿区百人町)では、3月19日に平成26年度卒業式を挙げて、27人の卒業生を送り出した。出陣の卒業生は、学校の先生やご家族、ご友人と涙ぐみながら、卒業を祝った。

トキめき キラめき

ゴルフの祭典「マスタースター」が4月9日に開幕する。今年初のスタート初戦であり、招待されるトッププロ(マスタート)たちが、勝者に贈られるクリンジャケット獲得を目指して熱戦を繰り広げる。

時を経ても変わらぬオーガスタの厳しさ

会場の創始者、ホビー・ジョーンズの宝石箱とも呼ばれるオーガスタ・ナショナル・ゴルフクラブ(米ジョージア州)で毎年行われる、他のメジャー(全米オープン、全英オープン、全米プロ)が毎年開催コースが異なるのに対して、マスタースターは第1回大会(1934年)からずっと同じ。テレビ中継ではコースがまっすぐ輝いているのがわかる。目にも鮮やかな緑のクリンジャケットが、左ドラッグ

「この学校で学んだ知識と人との繋がりの大切さを活かして社会に貢献したい」と答を述べた。個性豊かな卒業生に、出席した多くの来賓から激励の言葉が送られた。同校では6月3日に東京渋谷区千駄ヶ谷のS.Y.D.ホールで、翌4日には大阪府大阪市北區のハーリスBNTでライ

フスタイルと生活環境を評価する視力測定といふタイトルで、マンギンB・ケッチャム・副学長のジョン・H・ヒンモト氏を迎えて講演会を行う。両日とも事前登録が必要で5月22日までとなっている。

大阪眼鏡専門小売協が事務所移転
大阪眼鏡専門小売協同組合は、3月30日から新事務所に移転する。現事務所での事務取扱は3月27日まで、その後の事務取扱は新事務所となる。

住所: 210-0108

550大阪府吹田市佐竹台2-7-307、日本眼鏡技術専門学校内 TEL: 06-7897-8501
【事務取扱】
月曜日から金曜日(土日祝日は休日) 午前9時から午後5時まで

26年度 キクチ眼鏡専門学校 28人「感激の卒業式」



キクチ眼鏡専門学校卒業生と恩師の記念写真

伊藤校長式辞で「3つのお願い」
誠実な仕事を
感謝の気持ち
仲間を大事に

【眼鏡記者会共同】キクチ眼鏡専門学校(森一)の平成26年度(第34回)卒業式が3月20日、同校6階ホールで行われた。今回は、全日制で男子15人、女子13人の合計28人が卒業した。

開会の辞、国家斉唱に続き伊藤校長から次のような式辞が述べられた。「今日は皆さまでいって、大きな節目になるといえます。学校での勉強はこ

これで終わりにするが、これからの人生が長いわけだから、よりよい人生にしたい。1つは誠実な仕事をしよう。2つ目は、感謝の気持ち。3つ目は、仲間を大事にしてほしい。卒業生は、これら3つを心に刻み、社会で活躍してほしい。伊藤校長は、卒業生に3つのお願いを述べた。

卒業式では、卒業生が卒業証書を受け取り、伊藤校長から激励の言葉を述べた。伊藤校長は、卒業生に「誠実な仕事を、感謝の気持ちを、仲間を大事に」と3つのお願いを述べた。

日本オプトメトリック協会 認定証授与式



新オプトメトリストへの認定証授与式

日本オプトメトリック協会(愛知県名古屋市長一成一成会長)は、「オプトメトリスト」認定試験を3月4日に実施。その結果発表は、3月10日(土)に、愛知県名古屋市長一成一成会館で行われた。

認定証授与式には、認定証授与式は、3月20日(土)に、愛知県名古屋市長一成一成会館で行われた。

認定証授与式は、3月20日(土)に、愛知県名古屋市長一成一成会館で行われた。

オプトメトリスト 8人合格

日本オプトメトリック協会(愛知県名古屋市長一成一成会長)は、「オプトメトリスト」認定試験を3月4日に実施。その結果発表は、3月10日(土)に、愛知県名古屋市長一成一成会館で行われた。

認定証授与式には、認定証授与式は、3月20日(土)に、愛知県名古屋市長一成一成会館で行われた。

認定証授与式は、3月20日(土)に、愛知県名古屋市長一成一成会館で行われた。

野本眼鏡商会

ADVANCE スター

株式会社 スター

〒110-0033 東京都港区赤坂2-15-6
TEL: 03-3478-5741
FAX: 03-3478-2567

宝飾業界に新しい流れを作る

「宝飾100人会議」4月22日に説明会

宝飾100人会議では、同会議に関心のある方を対象に、東京・御徒町「オーラムビルB1」で4月22日に説明会を開催する。

日本の宝飾業界の体質は、これまでいかに、品質と価値について消費者に正しい情報を伝えてきたのか、インターネットやTVショッピングなどで宝飾店の売り上げが奪われていく流れを座視

「宝飾100人会議」では、同会議に関心のある方を対象に、東京・御徒町「オーラムビルB1」で4月22日に説明会を開催する。

日本の宝飾業界の体質は、これまでいかに、品質と価値について消費者に正しい情報を伝えてきたのか、インターネットやTVショッピングなどで宝飾店の売り上げが奪われていく流れを座視

「宝飾100人会議」では、同会議に関心のある方を対象に、東京・御徒町「オーラムビルB1」で4月22日に説明会を開催する。

日本の宝飾業界の体質は、これまでいかに、品質と価値について消費者に正しい情報を伝えてきたのか、インターネットやTVショッピングなどで宝飾店の売り上げが奪われていく流れを座視

「宝飾100人会議」では、同会議に関心のある方を対象に、東京・御徒町「オーラムビルB1」で4月22日に説明会を開催する。

日本の宝飾業界の体質は、これまでいかに、品質と価値について消費者に正しい情報を伝えてきたのか、インターネットやTVショッピングなどで宝飾店の売り上げが奪われていく流れを座視



「あつと免税」レンタルセットハード機器

「あつと免税」発売

流通向けソリューション「あつと免税」を新発売。Windows版を新発売し、正式発売を開始した。

これまで免税店制度では「購入記録簿」や「約書」の記入等を行って書類を作成する必要があったが、昨年10月から期間限定で無料配信していたAndroid版の修正に伴い、書類作成の修正に併せて、Windows版を新発売し、正式発売を開始した。

「あつと免税」は、免税店制度では「購入記録簿」や「約書」の記入等を行って書類を作成する必要があったが、昨年10月から期間限定で無料配信していたAndroid版の修正に伴い、書類作成の修正に併せて、Windows版を新発売し、正式発売を開始した。

「あつと免税」は、免税店制度では「購入記録簿」や「約書」の記入等を行って書類を作成する必要があったが、昨年10月から期間限定で無料配信していたAndroid版の修正に伴い、書類作成の修正に併せて、Windows版を新発売し、正式発売を開始した。

5月13日開幕 第19回神戸国際宝飾展

来る5月13日～15日に神戸国際展示場で「第19回神戸国際宝飾展（主催：リードエグジジションジャパン株式会社、特別後援：一般社団法人日本真珠振興会）」が開催される。

今回は、新設されたビジネス拡大のための「11JK特別セミナー（受講料無料）」を紹介する

【5月14日午前10時半～11時半】
テーマ＝「新しいパワーストーンの楽しみ方と、販売スキル・店舗売上アップの秘訣」

講師＝公益財団法人日本生涯学習協議会監修・認定日本パワーストーン認定講座主催団体日本パワーストーン協会の山本奈奈美理事長

【講演内容】パワーストーンの正しい使い方と今後の楽しみ方。現在のパワーストーン業界の状況と今後の展望。天然石、パワーストーン小売店の売上30%UPする方法。公益財団法人日本生涯学習協議会監修・認定日本パワーストーン認定講座資格紹介。

【講師プロフィール】18歳から古い本格的に始め、人生の転機に出逢った天然石をきっかけに天然石専門店を設立。女性の美をサポートするネイルサロン設立。石の知識を深める為に天然石検定マスター資格取得。お客様をより理解する為にオーラカウンセラー資格取得。古いと天然石を合わせた星と石マスターカウンセラー資格取得。日本パワーストーン協会の設立に参画、理事長に就任。日本パワーストーン協会「ストーンコンダクター認定講座」講師。平成3年占いで鑑定を本格スタート。平成18年天然石専門店「BB stone KOBE」設立。平成20年ネイルサロン「Total Beauty Salon BiBi」設立。平成21年文部科学省認可天然石検定マスター資格取得。平成21年オーラカウンセラー資格取得。平成21年マキノ出版「ゆほびかGOLD」掲載。平成24年星活協会星と石マスターカウンセラー資格取得。平成24年日本パワーストーン協会理事に就任。平成25年願いを叶えるパワーストーンブレス事典「設立」日本パワーストーン認定講座「1級公式ガイドブック執筆。平成27年パワーストーン組み合わせプレスレター執筆。

【5月14日午後1時半～午後2時半】
テーマ＝「宝石の見方がわかると、価値を生む」

講師＝(一社)日本リ・ジュエリー協議会 諏訪貿易株式会社諏訪恭一会長

ビジネス拡大のための特別セミナー



諏訪恭一氏



山本奈奈美氏

【5月15日午後1時半～午後2時半】
テーマ＝「最新事例！今の仕事はこう作る マンネリを吹き飛ばす、最強仕事の全て」

講師＝船井総合研究所経営支援本部上席コンサルタント竹本圭太氏

【講演内容】東証一部上場会社である船井総研、宝飾業界トップコンサルタントとして携わってきた竹本圭太氏が、今だからこぼれる、呼べる仕事のあり方を大公開する。名簿作りから、企画内容、顧客の動員方法に至るまで、即時業績アップのための実践的ノウハウが満載。名簿の行き詰まりや、集客に課題を持たれる会社、またはメーカー様で新たな企画を立ち上げたい方は是非、聴講を。

【講師プロフィール】大手コンピュータ会社を経て、1993年船井総合研究所へ入社。入社以来、宝石商、時計店の活性化に携わり、様々な成功事例を創り出す。小売店の活性化はメーカーまで入らなければ中途半端になると商品開発の提案から店頭ツール、チラシやDM企画等々、全体から落とし込むことにより、繁盛店を創り出せる独自の仕組みを持っている。宝飾店、メガネ店、時計店をメインに「店の力」を育て上げる仕組みを構築。即時業績アップを可能とするツールにおいても全国のご支援先で成功したチラシやDM企画が全てフェイルドされており、常に刷新されている。「店の力」を上げる為の商品構成の管理手法も、何を具体的に何アイテム必要とされるかが把握出来るシステムを完成させ、売れる仕組みを常に現場の言葉で話すことを心掛けており、支援先から圧倒的な支持を受けている。小売店の活性化は商品づくりからという使命のもと、メガネ、宝石メーカーの支援を行うことで、ヒット商品開発の情報を提供することで川上から川下まで一貫した流通コンサルタントとしての実績を残している。

【5月15日午前10時半～午前11時半】
テーマ＝「リサイクルジュエリービジネスの成長」

講師＝一社)日本リ・ジュエリー協議会 諏訪貿易株式会社諏訪恭一会長

FGA 宝石学教育

世界で認められたイギリスの宝石学資格を取得してみませんか。受講受付中

- FGA 通信コース (入学随時)
- FGA 通学コース
- 1年コース (5月入学)
- 半年コース (4月・11月入学)

※通学コースは東京本校で実施

説明会・体験講座開催中。ぜひご参加ください

日本宝飾クラフト学院

ジュエリーと宝石の総合学園

http://www.ij-craft.com/ ☎0120-3388-26

時計部品・工具・ペアバンド

今井商店

秋田山王新町5-12
TEL 010-0952 電話 018-862-3331
FAX 018-862-3655

サンレオ

ゴールド&シルバーカット

サンレオ株式会社

URL: http://www.sunleo.gr.jp/yamato

華やかな時計硝子

尾松時計硝子工業

業者の買手で、正確でスピーディーな査定を！

宝石・貴金属・時計・各種ブランド品・骨董品・衣類・何でも預かります！

■大口で借りたい方
■在庫担保融資
■初めてのお客様でも安心

業界最安金利 月1%

銀行並みの金利

谷口宝飾グループ 質セブンプラスワン

お気軽にご相談下さい。営業時間 月～金 10時～18時

03-3835-0888

東京都公安委員会 質屋営業許可番号 第306609803009号

Necklaces & Bracelets 地金ネックのオーロラ

業者専用サイトでいつでも手軽に仕入

http://www.aurora.co.jp

株式会社オーロラ
〒110-0005 東京都台東区上野3-23-11 松田ビル3F
TEL. 03-3836-5678 FAX. 03-3836-5680 E-mail: ask@aurora.co.jp

金・銀・プラチナの社章で多数の実績

118年の歴史と信用で培った松本徽章工業の徽章製造技術を、貴社の売上増進にお役に立て下さい。

★80%はOEM製造です。どうぞお気軽にお問い合わせ下さい。
★バジ専用パンフレットをご用意しております。

創業明治30年

松本徽章工業株式会社

http://www.matsumoto-kisho.co.jp

本社 〒111-8566 東京都台東区元浅草1-12-2
TEL 03-3842-6161 (代表)・FAX 03-3845-6267

営業部第3グループ

日本橋営業所 TEL03-3241-3581・横浜支社 TEL045-252-5175

新版 月商1000万 販売員

目標必達への原動力と行動力

本澤康之

長引く不況やデフレなどの経済的要因、そして消費の成熟化が進んだ中で、物が売れないと嘆く小売店は多い。しかし販売員が自らの行動を見直し、磨いていけば安売りや値引きに頼ることなく、物は売れるのだ。笑顔やあいさつなど基本的行動を磨き、販売員1人当たり月商1000万円を達成する極意を数々の実績を残してきた著者が豊富な事例を交え解説。小売業に携わる人々の必読書である。販売員のバイブル「本澤流月商1000万円(95年)」から17年、この間の驚異的実績を集約した渾身の新版!

●プロフィール 本澤康之 (もとざわ・やすゆき)

ドリームアップミー・ダム代表
1941年生まれ。株式会社三貴で営業部長を務めた後、85年に入社コンサルタントとして独立。実践主体の本澤式教育システムを確立。宝石・時計・眼鏡業界を中心に経営・販売・人材育成の指導を積極的に展開。早期に実績を上げる手腕は高い評価を得ている。研修のバックボーンであるNRS(New & Repeat customer System)は、これまでに約1000人の月商1000万販売員を輩出している。著書に「本澤流 月商1000万円」「本澤流 店長は感動プロフェッサー」「本澤流 自分を動かす極意(小社)」「プロ販売員からマインド販売員へ(アイ・ジュエル・プランニング)」